




Gestion de commerces (410.DO)

Grille sur sept sessions, admission Hiver

Session 1	Hiver	Pondération
109-102-MQ	Activité physique et efficacité	0-2-1
601-101-MQ	Écriture et littérature	2-2-3
604-xxx-MQ	Anglais de la formation commune	2-1-3
410-103-RO	Vision globale de l'entreprise	2-1-3
410-804-RO	Comptabilité 1	2-2-2
410-824-RO	Fonctions de travail en administration	2-2-2
410-953-RO	Introduction au marketing	2-1-3

Session 2	Automne	Pondération
109-101-MQ	Activité physique et santé	1-1-1
340-101-MQ	Philosophie et rationalité	3-1-3
601-102-MQ	Littérature et imaginaire	3-1-3
410-083-RO	Sources de droit administratif et commercial	2-1-2
410-814-RO	Comptabilité 2	2-2-2
410-923-RO	Stratégies marketing	2-1-3
410-963-RO	L'approche client	2-1-2

Session 3	Hiver	Pondération
109-103-MQ	Activité physique et autonomie	1-1-1
340-102-MQ	L'être humain	3-0-3
601-103-MQ	Littérature québécoise	3-1-4
604-xxx-RO	Anglais propre au programme	2-1-3
383-034-RO	Données et analyse économiques	2-2-2
410-333-RO	Commerce et marketing électroniques	1-2-2
420-584-RO	Utilisation de logiciels d'application	1-3-2




Session 4	Automne	Pondération
xxx-xxx-03	Cours complémentaire 1	2-1-3
201-165-RO	Statistiques appliquées à la gestion commerciale	3-2-2
410-104-RO	Budget et mesures de la performance de l'entreprise	2-2-2
410-303-RO	Aménagement d'un commerce de détail	2-1-2
410-353-RO	Vente dans un commerce de détail	1-2-2
604-013-RO	Communication d'affaires en anglais	2-1-2

Session 5	Hiver	Pondération
340-FNC-RO	Problèmes éthiques de la société contemporaine	3-0-3
601-FNB-RO	Principes et procédés de la communication ¹	2-2-2
xxx-xxx-03	Cours complémentaire 2	2-1-3
410-153-RO	Analyse du processus d'affaires et modélisation des données	2-1-3
410-364-RO	Recherche commerciale	2-2-2
410-934-RO	Gestion des ressources humaines	2-2-2
604-023-RO	Communication et transactions commerciales en anglais	2-1-3

Session 6	Automne	Pondération
410-114-RO	Gestion intégrée de la chaîne d'approvisionnement	2-2-2
410-204-RO	Management	2-2-2
410-243-RO	Activité de soutien en démarrage d'entreprise	1-2-3
410-324-RO	Vente par représentation commerciale	2-2-2
410-373-RO	Optimisation d'un service à la clientèle	2-1-3

1. Le cours 601-FNB-RO peut être remplacé par le cours 601-CAF-RO (Moniteur au Centre d'aide en français - CAF).



Session 7	Hiver	Pondération
410-334-RO	Développement de marchés étrangers (cours intensif sur 12 semaines)	2-2-2
410-394-RO	Communication marketing (cours intensif sur 12 semaines)	2-2-3
410-743-RO	Gestion des ventes (cours intensif sur 12 semaines)	1-2-2
410-744-RO	Gestion d'un projet de commercialisation (cours intensif sur 12 semaines)	1-3-2
410-S64-RO	Intégration au marché du travail	0-4-4

La pondération représente la répartition de la charge de travail par semaine pour un même cours. Le premier chiffre de la pondération correspond au nombre d'heures d'enseignement théorique, le deuxième au nombre d'heures de stages ou de travail en laboratoire et le troisième au nombre minimal d'heures d'étude ou de travail personnel estimé.
